

Gestion Commerciale Standard

Optez pour le logiciel qui s'adapte à vos besoins.
Une solution complète, puissante et intuitive répondant aux principaux besoins de gestion de votre entreprise : achats, ventes, stocks, statistiques.

Articles

- Gestion des articles : unités, prestations forfaitaires ou horaires, nomenclatures.
- Mise en sommeil d'articles.
- Gestion des codes-barres (jusqu'à 45 formats différents).
- Nombre illimité de fournisseurs par article.

Clients

- Analyse et gestion du risque client (impayés, délai moyen de règlement, etc.).
- Gestion multi-RIB et multi-IBAN.
- Gestion de la TVA intracommunautaire.

Code	CAB-DOUCHE1	Code barre	
Libellé	Cabine de douche (H = 195, L et l = 90), modèle Saturne		
Type	Unité		
Famille	RANGE	Triangulaire	
Général			
Code TVA	1-19.60%	Valorisation	PAMP
Dernier prix d'achat	114,47	Stock minimum	35
Pomp	114,47	Stock maximum	60
Frais	12,50	Stock physique	
Prix de revient	126,97	Reliquat fournisseur	55
Coefficient	1,80310	Reliquat client	
Prix base HT	228,94	Stock théorique	55
Prix base TTC	273,81		
Marge	44,54		
Libellé	Mode	Coef.	Prix
Tarif Entreprise HT		1,00000	228,94
Tarif Association		1,05001	240,39
Tarif Particulier		1,75003	479,18

Tarifs

- Prix net avec remise sur le montant ou la quantité.
- Tarifs particuliers ou promotionnels par article, famille articles, client, famille clients, etc.
- Mise à jour planifiée des tarifs.

Gestion des ventes et des achats

- Devis, commandes manuelles ou automatiques, bons de livraison, factures.
- Gestion complète du cycle des achats.
- Insertion de lignes de sous-totaux, de remises, de textes standards.

- Rattachement d'un représentant différent à chaque ligne article et gestion du commissionnement.
- Multi-échéance de paiements et règlement en pied de facture.

Gagnez en productivité, en toute simplicité. Votre outil de demain, 100% intuitif, 100% paramétrable.

- Gestion de l'encours client et fournisseur lors de la saisie d'une pièce commerciale.
- Annulation de pièce commerciale et détransfert de la pièce d'origine.
- Informations de stocks en temps réel.
- Transfert en comptabilité des journaux de ventes, d'achats ou de trésorerie.

Stocks/Inventaires

- Valorisation de stock en PAMP ou en dernier prix d'achat.
- Gestion des reliquats clients et fournisseurs.
- Génération automatique des bordereaux et des écarts d'inventaires.

Statistiques, éditions, outils

- Analyse comparative du CA par période, prix de revient, article, client, fournisseur, représentant.
- Editions d'analyses dynamiques : regroupements et sous-totaux par glisser/déposer.
- Fonctionnalités avancées sur les listes : tris instantanés, multi-tri, auto-filtres, couleurs conditionnelles.
- Consultation des indicateurs-clés directement sur iPhone®.*

Sécurité et personnalisation

- Droits d'accès par option et par utilisateur.
- Ajout de champs supplémentaires entièrement paramétrables.
- Personnalisation des principaux écrans de saisie.
- Attachement de documents (textes, tableaux, PDF, e-mails, images, etc.).

* Sous réserve de souscription au service Sage Business Mobile.

Gestion Commerciale Evolution

Développez le potentiel commercial de votre entreprise, Gestion Commerciale c'est la richesse fonctionnelle à portée de main : achats et ventes en multi-devises, déclaration d'échanges de biens, tiers payeur, etc.

En plus des fonctionnalités de Gestion Commerciale Standard, doté(e)-vous de toute la puissance des outils suivants :

Gestion des articles

- Gestion des surfaces, volumes et poids.
- Valorisation du stock en LIFO, FIFO.
- Gestion du colisage et du sur-conditionnement.
- Gestion des stocks en multi-dépôt.
- Affectation jusqu'à 10 TPF par article.
- Traçabilité des articles lot et série.
- Gestion des dates de péremption des lots.
- Gestion des codes-barres par numéro de série.

Gestion des clients

- Jusqu'à 100 adresses par client.
- Gestion du tiers payeur dans le circuit des achats et des ventes.
- Association du tiers payeur au client depuis la commande, le BL ou la facture.

Dossiers/affaires

- Tarification spécifique par affaire.
- Analyses du chiffre d'affaires et de la rentabilité du dossier par regroupement de tous les documents relatifs à un même dossier.

Tous vos outils de gestion accessibles d'un simple clic : facturation, statistiques, mailing client, etc.

Transporteurs

- Association d'un transporteur à un client.
- Gestion des systèmes de tarifications croisés : poids, nombre de colis, département, etc.

Les +

Gestion Commerciale Evolution c'est aussi la gestion des stocks en multi-dépôt, la traçabilité des lots et séries, etc. Pour une meilleure performance de votre entreprise, pilotez votre activité avec les outils d'analyses dynamiques et les tableaux de bords des éditions pilotées.

Gestion des ventes, des achats et des stocks

- Gestion multi-devises.
- Gestion des demandes de prix fournisseur.
- Génération d'une commande fournisseur à partir d'une pièce de vente.

Libellé	Description	Quantité	% de remise	Prix Unitaire	Total Ligne
CAB-DOUCHE1	Cabine de douche (H = 195, L et l = 90), modèle Saturne. Les modules Saturne sont à vendre séparément pour répondre à vos besoins.	1		240,39	240,39
HTC01	Le module Saturne est vendu séparément à une hauteur de 195 cm.	1		240,39	240,39
HTC02	Le module Saturne est vendu séparément à une hauteur de 195 cm.	1		240,39	240,39
HTC03	Le module Saturne est vendu séparément à une hauteur de 195 cm.	1		240,39	240,39

- Affectation jusqu'à 10 TPF par ligne de pièce commerciale.
- Gestion des champs personnalisés dans les pièces commerciales et les mouvements de stocks.
- Transfert de dépôt à dépôt.

Déclaration d'échanges de biens

- Saisie directe, dans les pièces de vente, des informations de la DEB.
- Edition d'aide à la saisie de la déclaration pour une période donnée.
- Génération des fichiers au format ASCII.

Editions pilotées

- Analyse du développement commercial.
- Optimisation de la gestion opérationnelle.